



BLUE RABBIT COMMUNICATION

Conseil & Formation
Communication Interpersonnelle & Relations Humaines

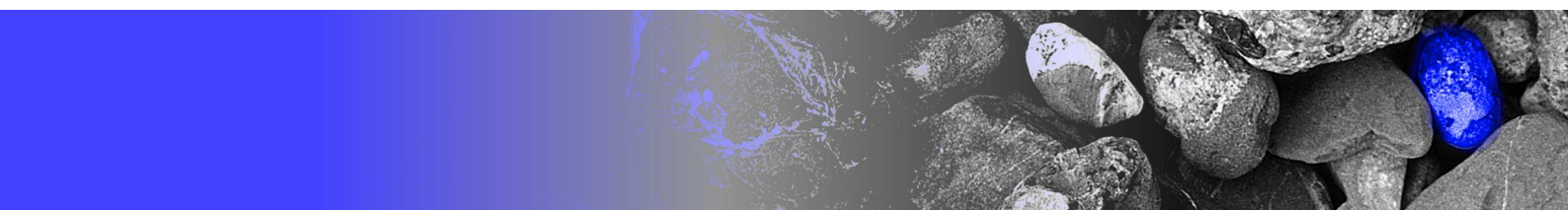
Savoir-faire et savoir-être

La réussite d'une entreprise repose aussi sur la capacité à communiquer de celles et de ceux qui la représentent. Qu'il s'agisse de convaincre, promouvoir, négocier ou motiver, le succès dépend des capacités relationnelles des individus.

Or, mieux communiquer nécessite non seulement de maîtriser un **savoir-faire** composé de techniques et de méthodes éprouvées, mais surtout de développer un **savoir-être** propre à chacun.

La **pédagogie d'accompagnement** de Blue Rabbit Communication s'adresse à tous les acteurs de l'entreprise qui sont chargés de communiquer en son nom. Elle permet d'appréhender l'ensemble des **mécanismes des relations humaines**, de concevoir une **démarche individuelle** de développement personnel et d'ancrer durablement de nouveaux **réflexes comportementaux**.

Tous les programmes de formation de **Blue Rabbit Communication** sont conçus pour permettre à chacun de révéler et de développer son propre potentiel de communicant.



Communication Interpersonnelle & Relations Humaines

Prise de Parole en Public

S'exprimer efficacement en public est aujourd'hui une nécessité, quelle que soit votre fonction dans l'entreprise. Ce séminaire aborde les quatre éléments de la prise de parole en public : contenu, structure, auditoire et orateur.

Gestion des Conflits

Prévenir et gérer les conflits entre individus et entre groupes. Les outils et techniques tels que l'analyse transactionnelle, l'écoute active et l'intelligence émotionnelle, sont explorées et mis en pratique durant ce séminaire.

Entretiens Individuels

Une approche méthodologique supportée par l'écoute active, les signes de reconnaissance, les différents modes et canaux de communication, ainsi que les formes de persuasion et de motivation.

Animation de Réunions

Les techniques de communication et la dynamique de groupe mises en pratique permettront aux participants de conduire efficacement toutes formes de réunions.

Le Cycle de la Négociation

Conçu pour démontrer l'importance d'adopter une approche "gagnant-gagnant", ce séminaire enseignera aux participants comment négocier efficacement, en suivant les six étapes du cycle de la négociation.

Gestion du Changement

Comprendre les mécanismes de résistance au changement pour les individus et les organisations. Ce programme propose l'étude et la mise en pratique d'outils et de méthodes de conduite du changement.

Travail en Equipe

Le processus méthodologique enseigné, basé sur l'analyse des rôles et des tâches, des mécanismes relationnels et de la dynamique des groupes restreints, permet de constituer et de maintenir des équipes à leur niveau optimal de cohésion, d'efficacité et de créativité.

Formation de Formateurs

Il ne suffit pas d'être soi-même un expert dans un domaine technique pour pouvoir transmettre efficacement des connaissances. Ce stage analyse les mécanismes de base de la pédagogie, du transfert de compétence et de la mémorisation, pour permettre aux participants de concevoir, développer et animer des séances de formation.

Relations Interculturelles

La globalisation du monde des affaires est aujourd'hui une réalité. Ce séminaire permet de comprendre comment s'adapter face aux chocs culturels et créer des relations efficaces basées sur la confiance. Il peut être adapté à la demande aux problématiques spécifiques d'une culture particulière.

Coaching Individuel

Toutes nos formations peuvent aussi être dispensées sous forme de séries de séances individuelles de quelques heures, afin de s'adapter aux emplois du temps des cadres dirigeants.

Français ou Anglais

Toutes nos formations peuvent être animées en Français ou en Anglais, par nos formateurs bilingues et être adaptées aux besoins spécifiques de nos clients, aussi bien en terme de contenu que de durée.



**BLUE RABBIT
COMMUNICATION**

315, Square des Champs Elysées - 91000 Evry

SARL au capital de €5.000 - Siret 452 978 380 0015 - N° d'Organisme de Formation - 11910496391

Tél. : 01 46 31 75 44 - info@bluerabbitcom.com - www.bluerabbitcom.com